

MODUS

M365

Konzeptioneller Auftakt um Kundenbeziehungen systematisch zu gestalten.

Digitale Vertriebsprozesse zum Festpreis

KOMFORTABEL

ERGEBNISORIENTIERT

PRAGMATISCH

BEGEISTERND

Digitale Vertriebsprozesse zum Festpreis.

Verbessern Sie die Handlungsfähigkeit Ihres Vertriebs mit einem schlanken und pragmatisch eingeführten CRM-System – damit steigern Sie die Bearbeitungsqualität und erhöhen die Kundenzufriedenheit.

Das ist Next Level Business IT.

MODUS Consult begleitet Sie in die Zukunft der Unternehmenssteuerung. Für alle Geschäftsprozesse und besonders für ausgewählte Branchen. Egal, wo Sie stehen: Wir nehmen Sie mit. Machen wir uns auf den Weg.

Mit bewährten Abläufen und vordefinierten Templates zeitnah durchstarten:

- Festpreis und definierte Einführungsdauer
- Kein mehrmonatiges Einführungsprojekt
- Investitionssicherheit – smart.run ist stark erweiterbar und ausbaufähig (z. B. können Sie weitere Module wie Marketing und Service perspektivisch mit den gleichen Daten nutzen)
- Schneller ROI
- Hohe Anwenderakzeptanz von Anfang an durch gewohnte Oberflächen (einfache, Office-like-Bedienung/Outlook Integration)



UNSER ANGEBOT GANZ KONKRET ➤

Mit unserem Wissen erhalten Sie zeitnah Ihr Produktivsystem.

Die Basiseinrichtung Dynamics 365 Sales Enterprise erfolgt in Ihrem Tenant. Um eine reibungslose Einrichtung sicherzustellen, ist für die Rollen- und Rechtevergabe innerhalb Ihres Tenants ein Administrator aus Ihrem Team gefragt. Sofern Microsoft 365 zum Einsatz kommt, wird die standardmäßige Integration von Dynamics 365 mit Microsoft Teams, SharePoint und Exchange Online aktiviert.

Das ist drin.

Nach Bereitstellung der zu migrierenden Daten starten Sie innerhalb von vier bis sechs Wochen in den Produktivbetrieb.

Dienstleistung

- **Start up**
 - Einführung Microsoft Dynamics 365 Enterprise Sales zum Festpreis
 - Management von Verkaufsgebieten, Leads, Verkaufschancen und Sales-Kampagnen

- Grafische Prozessunterstützung
- Gebietsmanagement
- Mitbewerber-Beobachtung
- Visitenkarten-Scanner
- Dashboards mit Soll-Ist-Vergleich und Pipeline
- Umfragen (Customer-Voice-Lizenz notwendig)
- **Umsetzung**
 - Basiseinrichtung
 - Team-Kick-Off
 - Anpassung Stammdaten, Prozesse & Reporting
- **Go Live**
 - Migration
 - Test
 - Produktivbetrieb
- **Zielgruppe**
 - Alle Branchen
 - Vertrieb, Vertriebsleitung
- **Schulung**



Ihre Ansprechpartner:

Zentraler Vertrieb
Telefon +49 5241 9217-444
contact@modusconsult.de